

PROGRAMA DE TALLERES

Lunes, 1 de octubre de 2018. RESUCITA LA ILUSIÓN DEL DÍA A DÍA

Horario: De 9:30 a 13:00h: Taller y de 13:00 a 13:30h: Asesoría

Objetivos:

- Ser consciente de la realidad y a pesar de ello, volver a apostar por tu negocio.
- Saber y aprender a levantarte anímicamente todas las veces que sean necesarias.

Lunes, 8 de octubre de 2018. LOS 10 ERRORES MÁS COMUNES QUE SE COMETEN EN COMERCIO

Horario: De 9:30 a 13:00h: : Taller y de 13:00 a 13:30h: Asesoría

Objetivos:

- Propiciar cambios rentables y asumibles para potenciar que “ganar dinero” se convierta en una realidad mantenida en el tiempo.
- Enseñarte que por más horas y días que abras, si no haces lo correcto para atraer nuevos clientes, no conseguirás tu objetivo de venta.
- Mostrarte los diez errores más comunes que se cometen en el día a día.

Lunes, 15 de octubre de 2018. CADA DÍA ESTÁ MÁS DIFÍCIL, Y TÚ...¿HACIENDO LO MISMO?

Horario: De 9:30 a 13:00h: Taller y de 13:00 a 13:30h: Asesoría

Objetivos:

- Saber qué añadir a mi negocio para propiciar más ventas.
- Cambiar este lunes flojo por un montón de conocimientos funcionales y rentables.
- Modificar el “todo va de pena” por el “todo va bien” y el “no me puedo quejar” por el “esto va viento en popa”



UNIÓN EUROPEA



Lunes, 22 de octubre de 2018. OTROS HAN CAMBIADO A MEJOR...¿POR QUÉ TÚ NO?

Horario: De 9:30 a 13:00h: Taller y de 13:00 a 13:30h: Asesoría

Objetivos:

- Adquirir el “yo quiero” por el “yo puedo”.
- Cambiar enfoques y perspectivas.

Lunes, 29 de octubre de 2018. ¿A DÓNDE VAS? ¿Y TUS CLIENTES?

Horario: De 9:30 a 13:00h: Taller y de 13:00 a 13:30h: Asesoría

Objetivos:

- Conocer hacia dónde va tu sector y lo que va a ser en un futuro más o menos inmediato.
- Saber qué hacer si pretendes cambios para no dar lugar al error y, si no pretendes cambios, saber lo que te espera.

Lunes, 5 de noviembre de 2018. CÓMO PROPICIAR EL TURISMO DE COMPRAS

Horario: De 9:30 a 13:00h: Taller y de 13:00 a 13:30h: Asesoría

Objetivos:

- Conocer los pasos que posibiliten la llegada del turismo de compras.
- Adecuar las técnicas de venta y de atención al cliente, a ese turista, cuya principal actividad sea la compra de productos / servicios.

Lunes, 12 de noviembre de 2018. ¿HACES LO CORRECTO O LO DE SIEMPRE?

Horario: De 9:30 a 13:00h: Taller y de 13:00 a 13:30h: Asesoría

Objetivos:

- Aprender a hacer lo correcto teniendo en cuenta la actualidad de la ocupación comercial.
- Saber tomar medidas a tiempo si vemos que no cumplimos objetivos de ventas.



UNIÓN EUROPEA



Lunes, 19 de noviembre de 2018. ¿VAS A ACTUALIZAR TU COMERCIO? ¿HAY AYUDAS ESPERÁNDOTE!

Horario: De 9:30 a 13:00h: Taller y de 13:00 a 13:30h: Asesoría

Objetivos:

- Modernizar y revitalizar las áreas comerciales urbanas del comercio minorista.
- Mejorar la competitividad del pequeño comercio.
- Conocer la existencia de las diferentes ayudas que hay para poder invertir en el negocio, cumpliendo requisitos y aprendiendo a solicitarlas

Lunes, 26 de noviembre de 2018. ¿COMPRAS POR INTERNET? TUS CLIENTES TAMBIÉN

Horario: De 9:30 a 13:00h: Taller y de 13:00 a 13:30h: Asesoría

Objetivos:

- Conocer las inquietudes de los clientes que compran por internet, para saber subsanarlas.
- Saber las distintas formas de mostrar nuestro negocio a internet y poner nuestros servicios/ productos a la venta.
- Tener una buena relación con nuestros clientes a través de las redes sociales, incluso con aquellos que hayan tenido alguna mala experiencia con alguno de nuestros productos.



UNIÓN EUROPEA

